

出会いは “待つ”から“見つける”へ

新卒スカウト型サービス



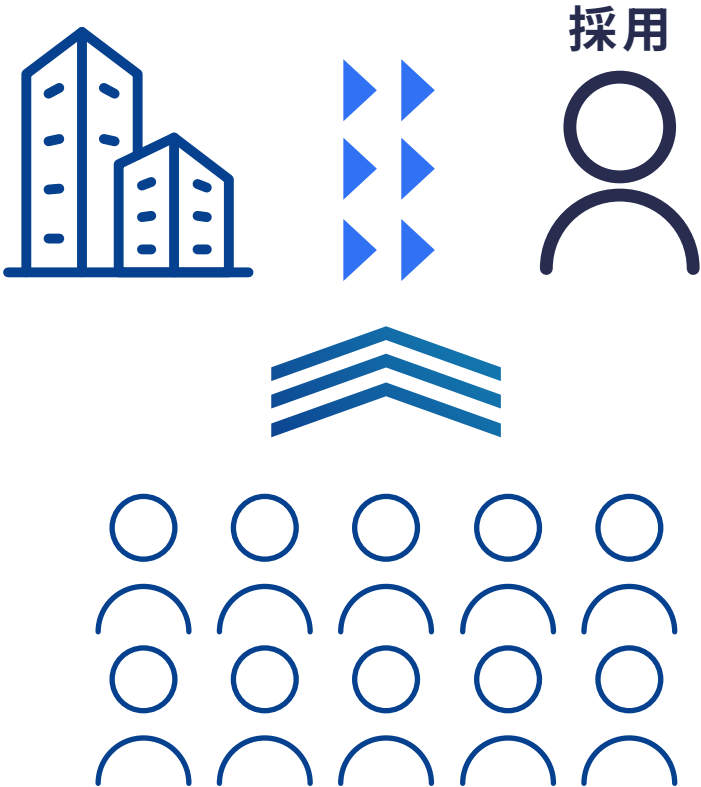
CONTENTS

- 02 ■ スカウト型採用「OfferBox」とは
- 03 ■ OfferBoxで解決できる課題
- 04 ■ OfferBoxのご紹介
 - 学生データ
 - 企業データ
 - オファーの仕組み
- 08 ■ OfferBoxの特徴・機能
 - 学生を検索する
 - 選考を管理する
 - 採用戦略を計画・分析する
- 12 ■ 豊富なサポート体制
- 13 ■ ご利用の流れ
- 14 ■ プラン案内
 - 利用期間のご案内
 - 早期定額型プラン・成功報酬型プラン
- 16 ■ 採用成功事例
 - 大手企業 / ベンチャー企業
 - 専門職採用 / 中小企業
- 18 ■ 企業情報
- 19 ■ i-pluginグループが提供するサービス
- 20 ■ お問い合わせ

スカウト型採用「OfferBox」とは

スカウト型は就職ナビなど従来の採用手法では出会えなかった学生に企業の魅力を直接届けることができます。最初からターゲットを絞り込むため、選考プロセスにかかる費用や工数を削減することにつながります。

エントリー型

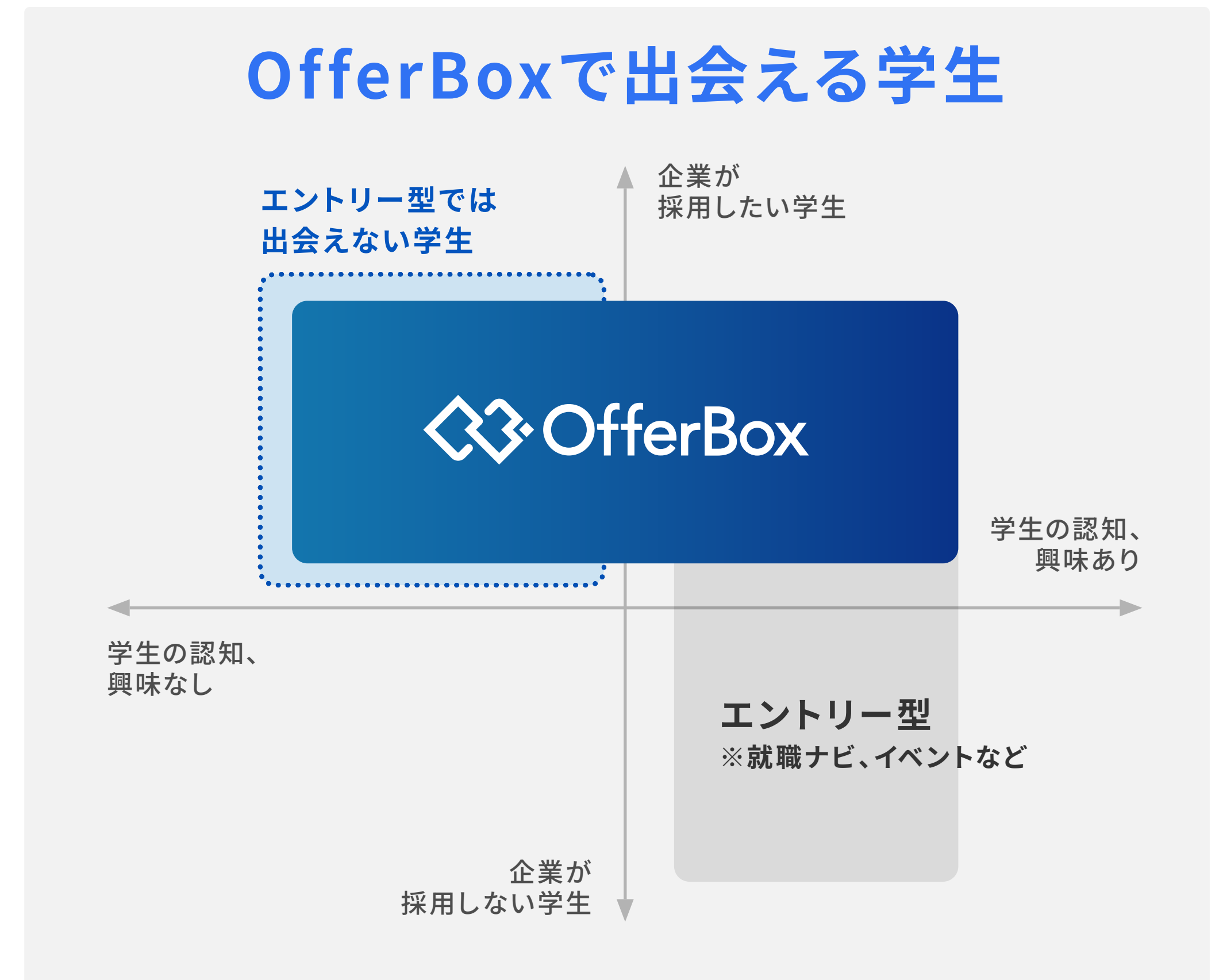


- 認知されていないとなかなかエントリーしてもらえない
- 認知度を高めるためには費用がかかる
- 採用する学生を絞り込むため選考プロセス上で多大な工数がかかる

OfferBox

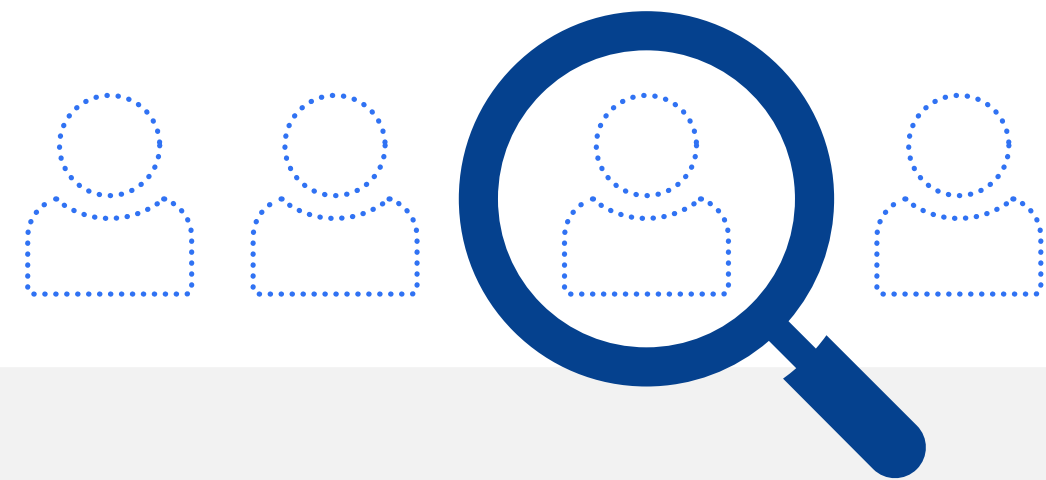


- 認知の有無に左右されず、企業の魅力を学生に直接届けることができる
- 採用したい学生に最初から絞り込むため選考プロセス上の工数を削減できる



OfferBoxで解決できる課題

OfferBoxなら就活ナビなどエントリー型の採用活動で抱えている課題を解決できます。



課題

- 知名度がなく母集団が集まらない
- 自社が求める学生に出会えない
- ターゲットが少なく出会いにくい



認知の壁を超えた母集団形成

オファー開封率は**72%**のため、
企業の魅力を高い確率で学生へ届けられる。

※OfferBox2025年卒の実績データより
※プロフィール入力率80%以上の学生より

ターゲットを絞った効率的な採用

適性検査や詳細な検索機能により、
自社が求める人物像の学生を効率的に検索可能。

これまでリーチできなかった学生との出会い

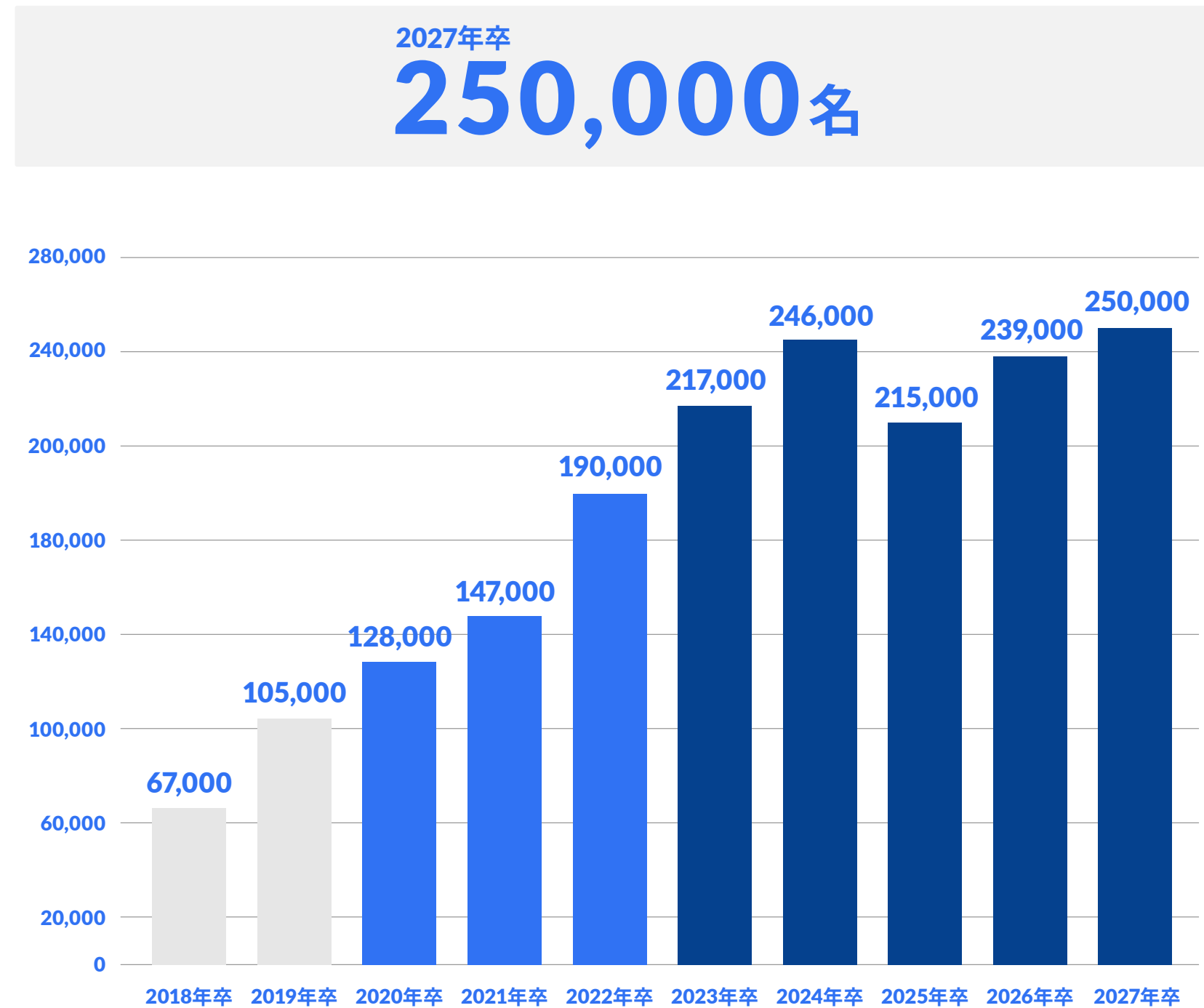
毎年21万人以上※の学生が登録しているから、
これまで出会うのが難しかった学生との接点を創出。

※2025年卒実績

OfferBoxのご紹介「学生データ」

大学生協との業務提携により全国203以上の大学を通じて毎年21万人以上の学生に登録いただき、新卒採用におけるスカウト型サービスの代表格として認知されています。

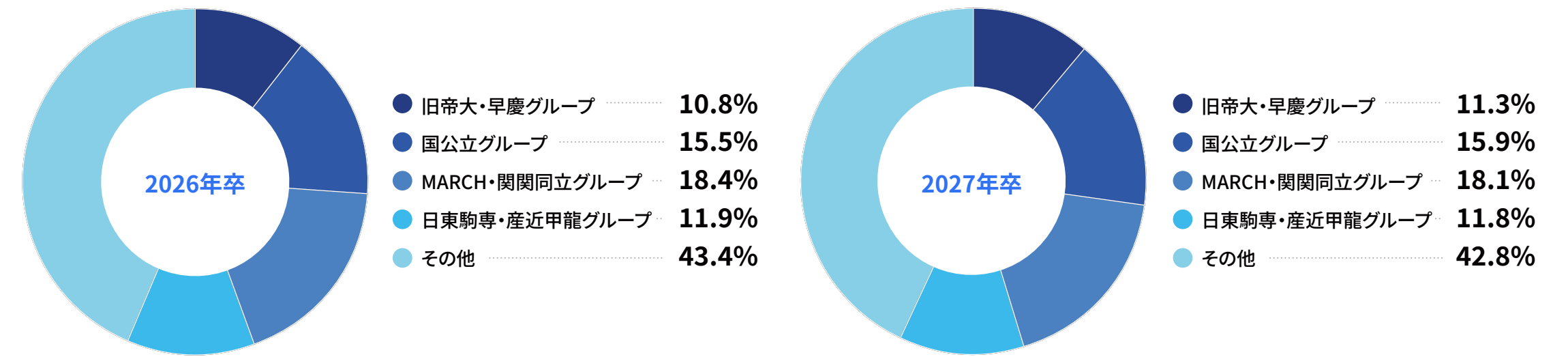
利用学生数



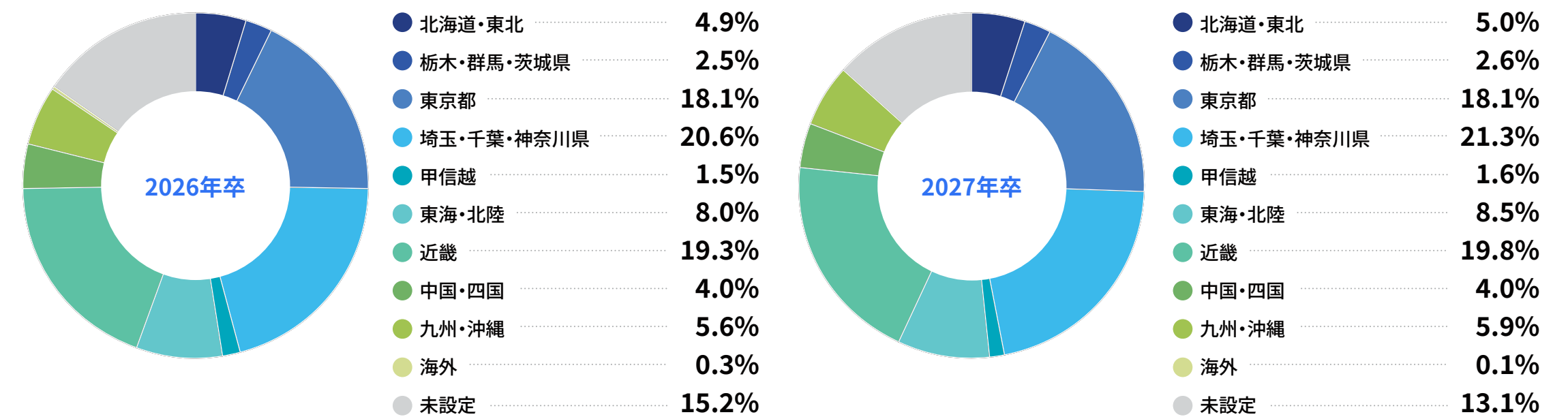
※2026年5月時点

所属大学属性・居住地エリア別

所属大学属性



居住地エリア別



※2026年5月時点

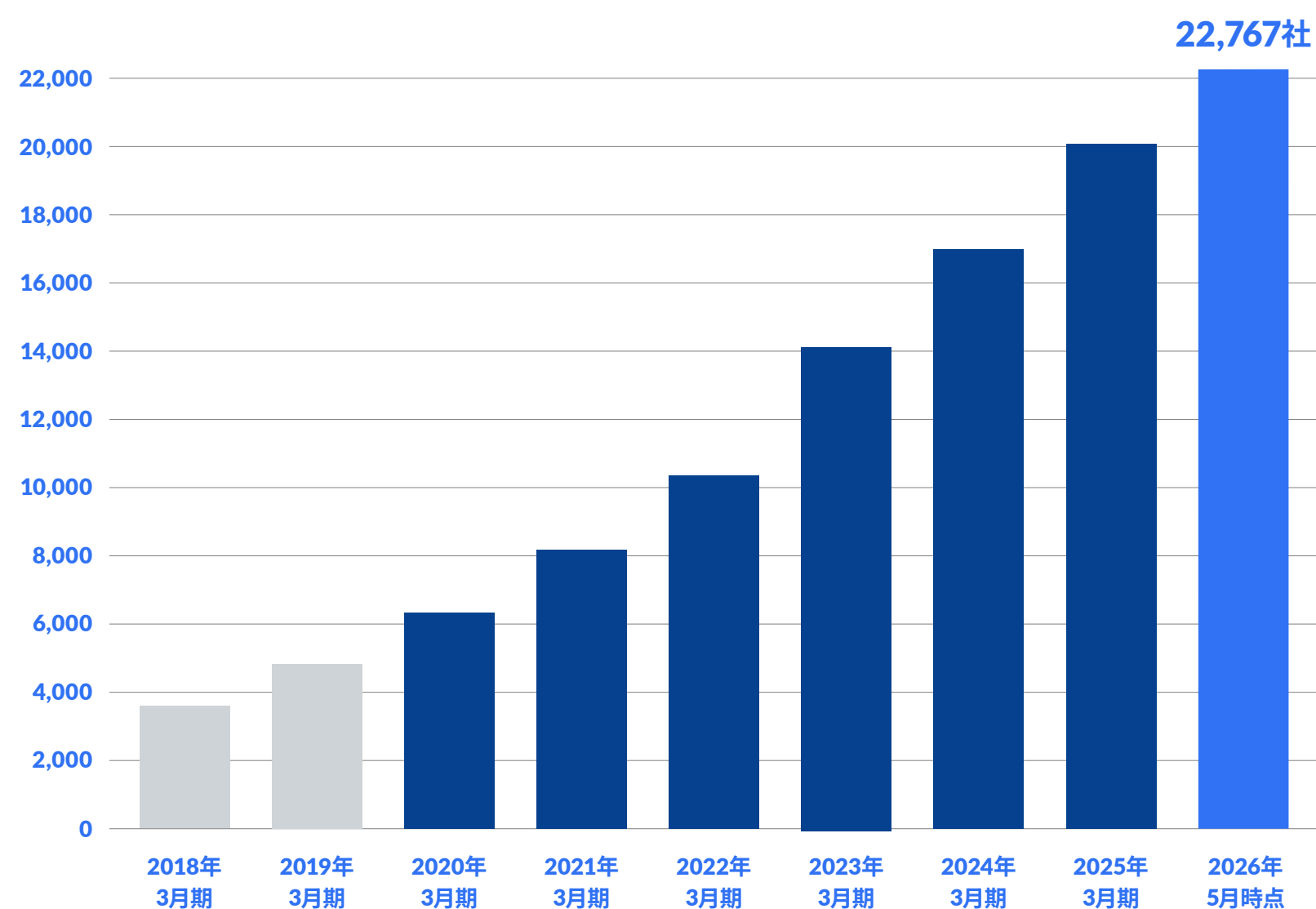
OfferBoxのご紹介「企業データ」

2025年には累計導入企業社数が**20,000社**を突破。
業界・業種・企業規模に問わず、幅広い企業が「OfferBox」を活用しています。
利用目的には総合職採用、理系採用、エリア別採用など用途は様々です。

累計導入企業社数

2026年5月現在

22,767社



※導入企業社数はこれまでに当社アカウントを開設した企業数となります。

利用企業



オファーの仕組み

送信制限

- ✓ オファーは1通ずつしか送れないのが、OfferBoxのこだわりです。
- ✓ 学生は大量にDMを受け取るとメッセージを確認しなくなります。
- ✓ 送信制限をすることで「学生が見る」オファーを実現しています。

流通制限

- ✓ オファーは1名につき40枠付与します。
- ✓ オファー流通量を制限しながら、企業はオファーを送り続けることが可能です。
- ✓ 学生がオファーを反応せずに3日経つと自動取り消しになり、枠が復活します。

1名 採用予定の場合

「枠数制限」となるため、40通送り、オファーを辞退した学生が10名いた場合は10枠は復活し、新たな10名にオファーが送れます。



OfferBoxのご紹介「オファーの仕組み」

- ✓ 学生側はアプリを使用し、「**プッシュ通知**」でオファーを受け取れます。
- ✓ メールで埋もれがちなオファーもアプリならプッシュで通知されるため、**気づきやすくなります。**



オファーの送信・流通制限と学生側のアプリ利用によってオファー**開封率72%**を実現しています。
つまり、企業の魅力を高い確率で学生に届けることができます。

※OfferBox2025年卒の実績データより ※プロフィール入力率80%以上の学生より

充実した学生プロフィール

学生が入力できる項目量は**34項目**。
自己PRだけでなく**学生のパーソナリティ**が
わかる**充実のプロフィール情報**です。

アイブラグ大学
国際教養学部 国際
文系 国際関係系
大阪府 (出身: 静岡県) 男性
▲ 12345 ● 2020/4/22 (1日前) 🗨️ 2021年
高等学校 アイブラグ高校
クラブ活動区分文化系(サークル)
サークル: アイブラグ大学写真愛好会

自分を象徴する画像

夏のインターンシップの際のワーク風景です。初めて会ったメンバー同士でしたが、同世代だったので楽しく、後半になるとより真剣な議論ができるようになりました。今でも連絡を取り合う仲間です。

学生の人柄が
伝わる写真

自己PR・過去のエピソード・私の将来像

自己PR

私の長所は、忍耐力があることです。成果が出るまでは、苦しいことでも頑張ります。学生時代、写真愛好会サークル活動で部長として部をまとめる立場でした。話し合いになると部員ひとりひとり好きな意見を言い出すこともありましたが、それをまとめるために、粘り強く諦めずに説得して意見を1つにまとめることを徹底してやってきました。こうした経験は、忍耐力をはじめ、説得力も身につけてくれたのです。この忍耐力を活かして、仕事の中で困難に直面しても成果を上げるために諦めずに頑張ります。必ず貢献させていきたいと考えています。

過去のエピソード1: 中学

中学から始めたテニスに熱中しました。このまいくとレギュラーにもなれないような状況でしたが、リハビリ中に下半身を鍛えなおし、復調後も毎日10キロのランニングを欠かさず続け、自分の武器であったフットワークを鍛え上げました。嬉しいことに3年の夏の大会ではインターハイに出場することができました。努力は報われると信じ、頑張ってきたことは今でも誇りに思っています。

しかし、センスで勝てないなら練習量で勝てやろうと決め、誰よりも早く来て、多くメニューをこなす、部活後に自主練習を重ねる日々を過ごしました。すると、自然と自信が付き、堂々とプレーすることができるようになりました。また、一緒に練習してくれたリ、アドバイスをくれたりするなど、周りのメンバーにも支えられました。

過去のエピソード2: 大学・大学院

家庭教師のアルバイトを1年間取り組みました。成績が伸びず悩んでいた生徒に対し、常に相談に乗りつつ、得意分野に関してはどうすれば興味を持って勉強してもらえるかを考え指導してきました。また効率よく基礎力を定着させるよう努めました。その結果、学年120人中90位台の成績が、1年で30位に上昇したのです。とくに不得意だった社会の成績が30点台から80点台にまで伸びました。このことを通じて相手やる気を持つためには、自分から積極的に動くことが重要だと学びました。社会でもお客様の立場に立って商品開発をし、さらなる売上や利益の向上に貢献したいと思っています。

インターン・留学経験

留学期間
半年

留学での学び&課題

約半年間オーストラリアの大学で経営学について学んでいました。日本の大学は入るまでが大変ですがオーストラリアの大学はむしろ日々の授業の方が大変で、毎週ある小テストは徹夜で勉強していました。しかし友人達と勉強会を開いたり、教授にマンツーマンで教えてもらい無事単位取得で

強みや価値観、過去の
経験が分かるエピソード

企業選びの軸

第1志望
まだ決まっていない

第2志望

第3志望

希望の企業タイプ

	会社規模が大きい 組織や制度が出来上がった環境で働きたい	
安定・着実を好む 着実に成長していきたい	大手老舗	メガベンチャー
	中小老舗	ベンチャー
	会社規模が小さい 組織や制度を創っていききたい	

志望の企業規模/業界
職種/勤務地の情報

OfferBoxの特徴・機能「学生を検索する」

豊富な検索軸

フリーワード検索、適性検査結果での検索など様々な検索軸で学生を検索可能。自社が求める人物像に合致する学生を検索することができます。

The screenshot displays the OfferBox search interface. It features several search filters and options:

- 適性検査項目で検索**: A section for searching by aptitude test items, including a range selector for '適性検査eF-1G項目' (initially 20 to 80).
- 能力特性**: A filter for '能力特性' (Ability Characteristics) with a sub-filter for '「〇〇することができる」という能力の傾向'.
- 基本系（単一な力）**: A section for '基本系（単一な力）' (Basic System (Single Ability)) with sliders for '集中力' (Concentration), '論理力' (Logic), and '学習力' (Learning Ability).
- 高評価学生検索**: A section for '高評価学生検索' (Highly Rated Student Search) showing '貴社の高評価学生に共通する特性' (Characteristics common to your highly rated students) and '分析対象者' (Analysis Targets) with a list of students like 'アイプラグ 太郎'.
- 検索条件**: A section for 'この分析結果を検索条件に加える' (Add this analysis result to search conditions) with radio buttons for deviation values (e.g., 偏差値50以上).

オファー送信

オファー送信用のテンプレートの保存が可能です。時間を指定できる送信予約機能を搭載しており、いつでもオファーを送信可能です。

The screenshot displays the OfferBox offer sending interface. It features a student profile and offer details:

- 学生プロフィール**: A profile for 'i-plugin大学 理学部 生物学科' (i-plugin University, Faculty of Science, Department of Biology) with details like '出身地' (Origin) and 'クラブ活動' (Club Activities).
- オファー内容の入力**: A section for 'オファー内容の入力' (Offer Content Input) with a 'メッセージ' (Message) field and a '募集要項' (Recruitment Details) section.
- アピールポイント**: A section for 'アピールポイント' (Appeal Points) with a list of points like '泥臭い' (Down-to-earth) and '周りを巻き込む' (Involving others).
- 適性検査結果**: A section for '適性検査結果' (Aptitude Test Results) showing 'この学生の強み' (Strengths of this student) and '社会人基礎力' (Social Skills).

OfferBoxの特徴・機能「選考を管理する」

選考管理リスト

現在の選考状況をフェーズごとに**可視化**できる機能。ラベル分けも可能で、**自社の歩留まり**が明確にわかります。



かんたん日程調整

オファー承認後に**自動で日程調整**を行える機能。面談やセミナーイベントを作成し、学生を招待したり申し込みの管理を行うことが可能です。



活動分析

採用活動の進捗や達成状況などを振り返りで分析することができる機能。振り返りを行うことにより、更に**効果的な採用活動**を実施が可能になります。



OfferBoxの特徴・機能「採用戦略を計画・分析する」

適性検査

「適性検査eF-1G」を標準搭載。登録学生の**92%**が受験しています。*

30名まで自社の社員も無料で受験でき、人材マップでは活躍人材を分析できます。

*2024卒の登録学生データ&プロフィール入力率80%以上の学生より



採用広報機能

画像・動画・スライドなど**企業PR情報の掲載**が可能。オファーだけでは伝わらない企業の魅力を掲載することができます。



計画表

採用活動を円滑に進めるための**採用計画表**をサービス内で作成することが可能。歩留まりや「いつ何をすべきか？」の次回アクションが明確となります。

フェーズ	数	進捗率	累計	10/24	10/25	10/26	10/27	10/28	10/29
オファー送信	80	29%	23	0	0	2	0	0	0
オファー承諾	48	33%	16	0	0	1	0	0	0
1stコンタクト参加	29	0%	0	0	0	0	0	0	0
1stコンタクト通過	20	0%	0	0	0	0	0	0	0
最終面接参加	12	0%	0	0	0	0	0	0	0
最終面接通過(内定)	6	0%	0	0	0	0	0	0	0
内定承諾	3	0%	0	0	0	0	0	0	0

豊富なサポート体制

専属担当が1名つき、採用パートナーとして伴走支援します。

戦略・計画



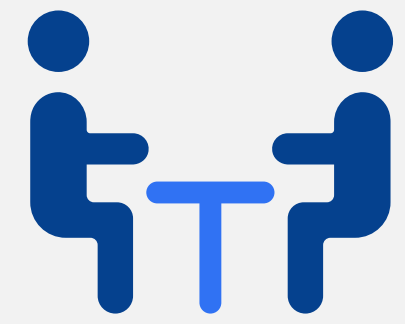
- ✓ 採用計画の策定サポート
- ✓ 活動スケジュールの作成サポート
- ✓ 自社の魅力の棚卸し/整理
- ✓ 自社にマッチした人材選定のサポート

実行・振り返り



- ✓ 学生適性検査の読み取り
- ✓ オファー文章作成のアドバイス
- ✓ 学生の分析
- ✓ 定例お打ち合わせ

ご契約の流れ



お打ち合わせ



企業アカウント発行



ご利用開始

オファーの流れ



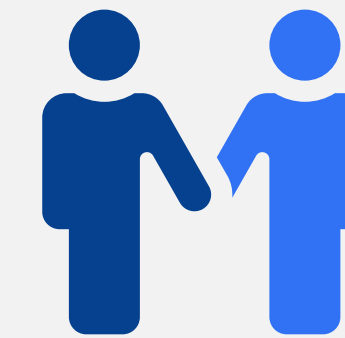
学生を探す



オファーを送る



オファーが承認される



学生と会う

(インターンシップ・説明会・面接)



内定承諾

(採用)

プラン案内(利用期間のご案内)

成功報酬型プラン

学生の就職活動が本格化する3月以降にアプローチできるプランです。
第二クール採用や内定辞退などによる欠員補充を行う企業様向けです。

早期定額型プラン

インターンシップや早期面談など、学生の就活開始初期段階から積極的にアプローチできるプランです。

+ EXオプション

通常の早期定額型プランよりも2ヶ月早くオファーを送信することが可能なオプションサービスです。

オファー送信可能期間

成功報酬型プラン

最長13ヶ月

早期定額型プラン

EXオプション

最長24ヶ月

2年生2月1日

3年生4月1日

3年生3月1日

4年生3月31日
学生卒業

プラン案内(早期定額型プラン・成功報酬型プラン)

選べる2つのプランのご案内

全てのプランに適性検査機能と適性検査受験(既存社員最大30名)が含まれます。

初期導入
費用 **0**円

オススメ 早期定額型プラン

インターンや早期面接など就活初期からアプローチ

早期型10名プラン

250万円

- 入社会意枠: **10名**
- 早期オファー枠: **400枠**

早期型5名プラン

125万円

- 入社会意枠: **5名**
- 早期オファー枠: **200枠**

早期型3名プラン

75万円

- 入社会意枠: **3名**
- 早期オファー枠: **120枠**

+ EXオプション

25万円

成功報酬型プラン

就活本格化する3月以降にアプローチ

ワンプランのみ

45万円/名

- 入社会意枠: **なし**
- オファー枠: **40枠**

内定承諾まで費用負担なし
内定辞退があった場合、1名につき**45万円返金**

※入社会意枠を超えての採用は成功報酬。詳しくはお気軽にご相談ください。(成功報酬分の内定承諾後辞退は全額返金)

※採用予定人数11名以上の早期定額型プランもご提供可能です。お気軽にご相談ください。

※成功報酬のご請求は内定承諾時にご請求いたします。内定承諾とは学生が特定の企業への入社の意向があることを指します。

※オファーを受信した学生が辞退した(または3日間経過・選考を辞退した)場合は送信枠が復活し、また別の学生にオファーを送信できます。

※全て税抜価格となります。

※EXオプションはオファー開始時期を前倒しする権利のため、期間以外の要素は「申し込まれた早期定額型プラン」に準じます。

採用成功事例

大手企業

エースコック株式会社 様



課題 年々エントリー数が減少。



解決 会いたい学生にアプローチで母集団形成の課題を解決。理系職3名の採用に成功。

<https://offerbox.jp/company/cases/32922.html>

コクヨ株式会社 様



課題 イメージと実情のギャップを解消したい



解決 「ギャップなく伝える」ことを重要視して学生へ直接アプローチできるOfferBoxを導入。

<https://offerbox.jp/company/cases/3359.html>

メガベンチャー

Sansan株式会社 様



課題 自社にあった人材を効率的に採用したい



解決 OfferBox経由で1次面接を実施した学生の内定率は2倍、採用単価は約1/4に削減。

<https://offerbox.jp/company/cases/15880.html>

プレミアグループ株式会社 様



課題 業界イメージによる応募者とのミスマッチ



解決 マインドや価値観重視でオファーを送り、安定した採用人数の確保が可能に。

<https://offerbox.jp/company/cases/31179.html>

採用成功事例

専門職採用

INSIGHT LAB株式会社様



課題 求める人物像に近い学生と
出会いたい

解決 求める人物像にあった絞り込み検
索を行い、毎年データエンジニア
職の採用に成功。

<https://offerbox.jp/company/cases/31652.html>

株式会社中西製作所様



課題 知名度が低く、
エントリーが少ない

解決 カスタマーサクセスと共に採用要
件を整理し、工数削減とジョブ型
採用により採用成功。

<https://offerbox.jp/company/cases/27959.html>

中小企業

ゼネラルスタッフ株式会社様



課題 初めての新卒採用、
母集団形成に苦戦。

解決 カスタマーサクセスと共にターゲッ
ト設定から戦略設計。社員数10名
程度の企業に2年連続採用成功。

<https://offerbox.jp/company/cases/25983.html>

田中工務店株式会社様



課題 初めての新卒採用で何からスター
トすれば良いかわからない

解決 求める人物像にピッタリの学生1名に
対してオファーを送信。そのままオ
ファー承諾、採用決定と奇跡の1名送
信1名採用に成功。

<https://offerbox.jp/company/cases/26911.html>

企業情報

会社名	株式会社i-plug
本社	大阪府大阪市北区大深町5番54号 グラングリーン大阪 南館ゲートタワー8F
設立	2012年4月18日
代表	代表取締役社長 CEO 山田雅人
従業員数	299名(※単体/2025年3月末時点)
資本金	672百万円(2025年3月末時点)
事業内容	新卒オファー型就活サービス 「OfferBox」の開発・運営など
ホームページ	https://i-plug.co.jp/
企業向けページ	https://offerbox.jp/company/
連絡先	TEL:06-6306-6125 FAX:06-6306-6126 メール: info@i-plug.co.jp

MISSION

つながりで、人の可能性があふれる社会をつくる

VISION 2030

未来を担う若い世代から、
もっとも選ばれるプラットフォームになる



i-plugグループが提供するサービス



エフワンジー

新卒採用・中途採用から育成、配置、登用などの人材フローのあらゆる場面で活用できる適性検査

(運営:株式会社イー・ファルコン)

Tsunagaru就活

食品業界に特化し、学生を支援する就活イベントサービス

(運営:株式会社マキシマイズ)



OfferBox VVV Station

大学生・大学院生限定の会員制コミュニティスペース



OfferBox LIVE

企業と学生をつなぐイベントサービス。就職活動や仕事のリアルに迫る対話から、学生・企業双方が「新たな気づき」を得られる価値ある場を提供。





オファーボックス 企業 🔍

メールでのお問い合わせ

service_offerbox@i-plug.co.jp

お電話でのお問い合わせ

03-4405-3280